

Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας  
Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας  
Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

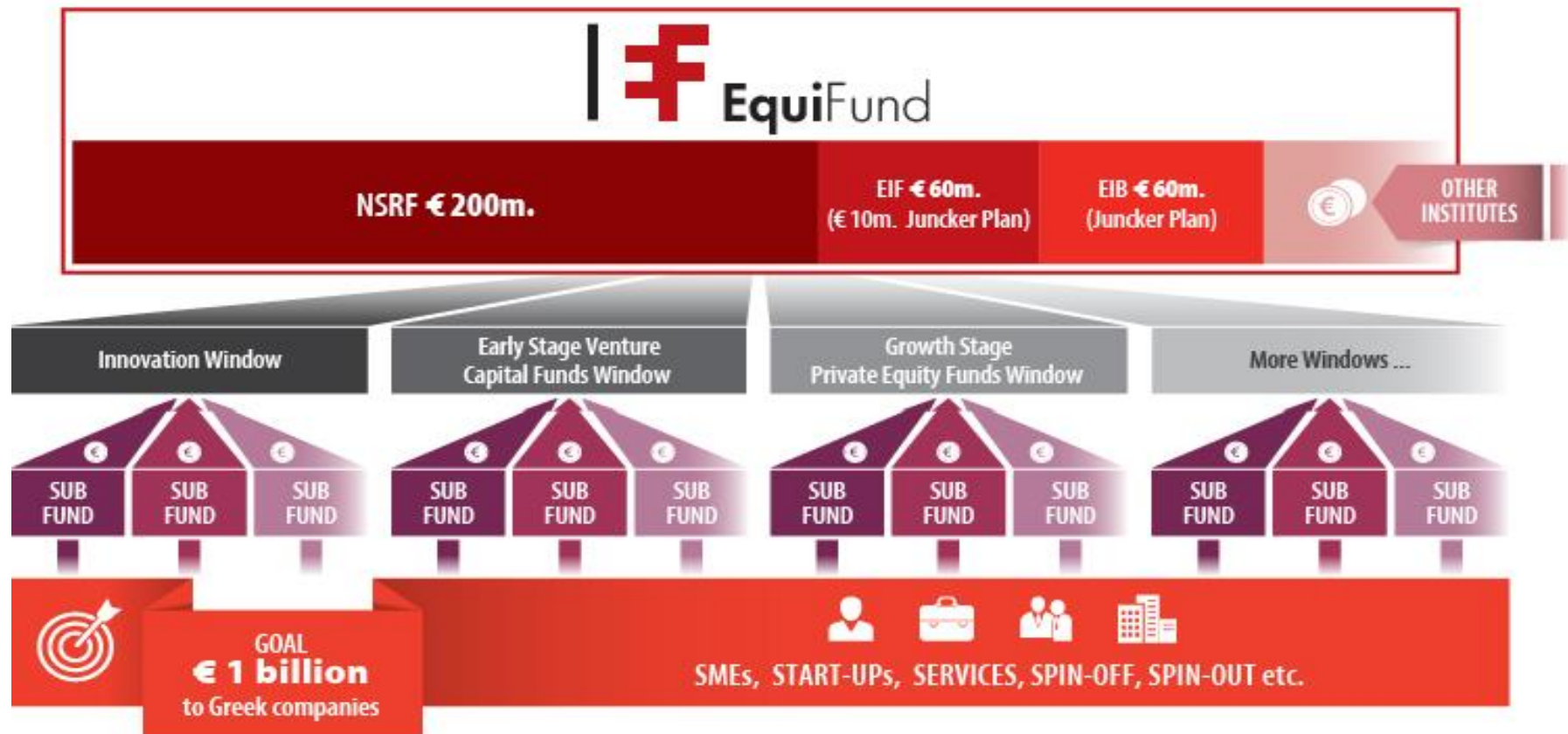
4<sup>ο</sup> Μάθημα

Dr Spyros Arsenis  
Head of Business Innovation  
Development Unit  
NBG Business Seeds

[arsenis.spyros@nbg.gr](mailto:arsenis.spyros@nbg.gr)

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Equifund Funds



# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

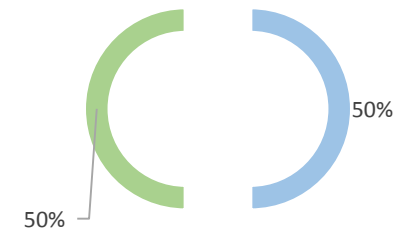
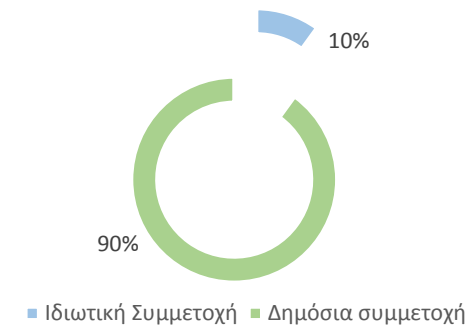
## Fund Structure

Venture Capital Mutual Fund (A.K.E.S.)"

Parthers  
Principals  
Associates

Limited Partners LPs

Investment Committee  
Advisory Board



# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Fund Roadmap

**Investment Period:** is the period when Investments are allowed

**Minimum Size** means as to the Structure, the minimum amount of Total Commitments that need to be reached for First Closing to take place and amounts to twenty seven million Euros (€27.000.000).

**First Closing** means the date when Minimum fund Size is reached and the Manager accepts the Commitments of the First Closing Investors.

**Maximum Size** means as to the Structure, the maximum amount of Total Commitments that can be reached by Final Closing Date, amounts to forty million Euros (€40.000.000).

**Custody Agreement**

**Drawdown Notice**

**Call Notice**

**Management Fees**

**Net Invested Capital**

**Term**

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Άσκηση

**Fund Size** €40.000.000

**Management Fees** 2,5% per year

**Term** 10 έτη

**Net Invested Capital ?**

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Λύση Άσκησης

**Fund Size** €40.000.000

**Management Fees** 2,5% per year = €1.000.000 per year

**Term** 10 έτη

**Net Invested Capital ?** €40m – (10 έτη x €1m) = €30m

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Η λογιστική των επενδύσεων

€	%	Αξία εταιρείας	X 10	X15
100.000	10%	?	?	?

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Η λογιστική των επενδύσεων

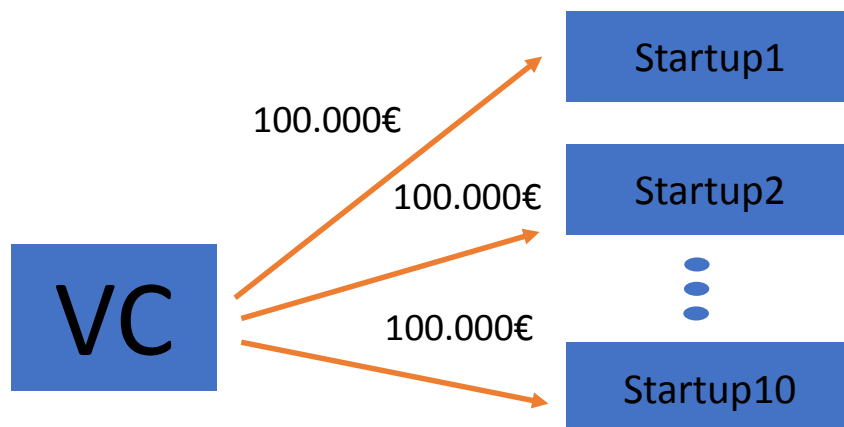
€	%	Αξία εταιρείας	X 10	X15
100.000	10%	1.000.000	?	?



# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Η λογιστική των επενδύσεων

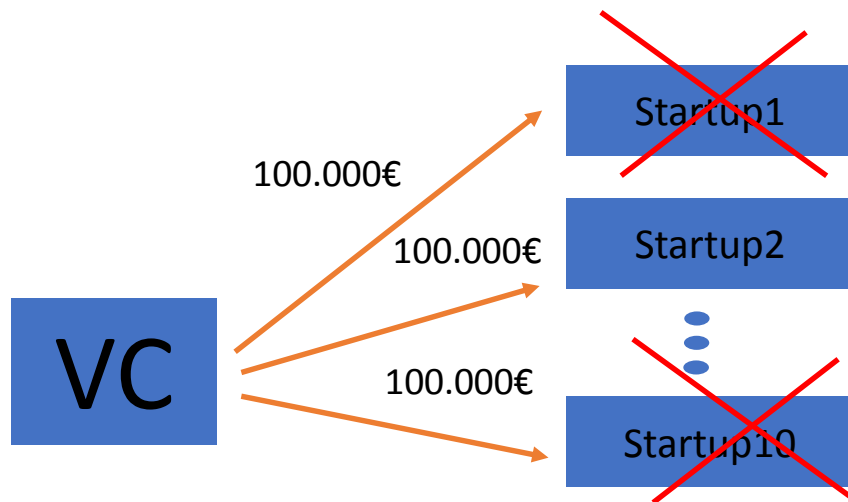
€	%	Αξία εταιρείας	X 10	X15
100.000	10%	1.000.000	?	?



# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Η λογιστική των επενδύσεων

€	%	Αξία εταιρείας	X 10	X15
100.000	10%	1.000.000	?	?



## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Η λογιστική των επενδύσεων

€	%	Αξία εταιρείας	X 10	X15
100.000	10%	1.000.000	10m	?

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Η λογιστική των επενδύσεων

€	%	Αξία εταιρείας	X 10	X15
100.000	10%	1.000.000	10m	15m

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Απόδοση Επένδυσης – ROI (Return On Investment)

Απόδοση επένδυσης (ROI) είναι ένας δείκτης που χρησιμοποιείται για την αξιολόγηση της απόδοσης μιας επένδυσης ή για να συγκρίνει την αποδοτικότητα διαφορετικών επενδύσεων.

$$\text{Απόδοση της επένδυσης} = \frac{\text{(Κέρδος επένδυσης - Κόστος επένδυσης)}}{\text{Κόστος επένδυσης}}$$

Τι σημαίνει ένα θετικό ROI;

Τι σημαίνει ένα αρνητικό ROI;

Πως αποτιμούμε ένα ROI;

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας

## Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Άσκηση

€	%	Pre-money valuation	Post-money valuation
100.000	10%	?	?

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Λύση Άσκησης

€	%	Pre-money valuation	Post-money valuation
100.000	10%	1.000.000	1.100.000

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Ελβετία: Η κεντρική τράπεζα εμμένει στα αρνητικά επιτόκια

Πηγή Ναυτεμπορική Πέμπτη, 12 Δεκ 2019

Στην υπέρ-χαλαρή νομισματική πολιτική εμμένει η κεντρική τράπεζα της Ελβετίας, αφήνοντας να εννοηθεί ότι θα επιτόκια θα παραμείνουν **κάτω από το μηδέν** τουλάχιστον για το άμεσο μέλλον. Η ελβετική κεντρική τράπεζα παραμένει διστακτική στο να χρησιμοποιήσει τα τεράστια συναλλαγματικά της αποθέματα -τα οποία συσώρευσε στη διάρκεια της καμπανίας για την αποδυνάμωση του ελβετικού φράγκου- στις προσπάθειες για την καταπολέμηση της κλιματικής αλλαγής.

Αντ' αυτού, η ελβετική κεντρική τράπεζα θα συμπεριλάβει την κλιματική αλλαγή στα προγνωστικά μοντέλα για την ανάπτυξη και τον πληθωρισμό, όπως δήλωσε η Άντρεα Μέχλερ, μέλος του διοικητικού συμβουλίου της ελβετικής κεντρικής τράπεζας.

Η SNB διατήρησε το βασικό επιτόκιό της στο **-0,75%**, όπως ανέμεναν όλοι οι αναλυτές που συμμετείχαν σε δημοσκόπηση του Reuters. Διατήρησε, επίσης, στο -0,75% το επιτόκιο που χρεώνει στις καταθέσεις όψεως που κάνουν οι εμπορικές τράπεζες.



## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Ομόλογα: 2,5 δισ. ευρώ άντλησε το δημόσιο μέσω της επανέκδοσης 5ετούς και 30ετούς

Ναυτεμπορική, Τετάρτη, 01 Σεπ 2021

Ισχυρή ήταν η ζήτηση που κατεγράφη στις επανεκδόσεις του 5ετούς και 30ετούς ομολόγου από τον ΟΔΔΗΧ με τις προσφορές να ανέρχονται στα 19 δισ. ευρώ, με το Ελληνικό Δημόσιο να αντλεί 2,5 δισ. ευρώ, εκ των οποίων το 1 δισ. από το 30ετές ομόλογο, με επιτόκιο 1,67% και το **1,5 δισ. ευρώ από το 5ετές ομόλογο, με επιτόκιο σχεδόν στο μηδέν..**

«Η Ελλάδα, σήμερα, προχώρησε, για πρώτη φορά, σε ταυτόχρονη έκδοση δύο ομολογιακών τίτλων. Στην έκδοση 5ετούς και 30ετούς ομολόγου. Και το έκανε με ιδιαίτερη επιτυχία, αφού και οι δύο αυτές εκδόσεις προσέλκυσαν ιδιαίτερα υψηλή ζήτηση, είχαν εξαιρετική ποιότητα και κατέγραψαν ιστορικά χαμηλές αποδόσεις. Συγκεκριμένα, η έκδοση του 5ετούς ομολόγου έγινε με σχεδόν μηδενικό επιτόκιο, που αποτελεί νέο ιστορικό χαμηλό – ανεξαρτήτως διάρκειας –, ενώ αυτή του 30ετούς ομολόγου έγινε με επιτόκιο χαμηλότερο από την προηγούμενη έκδοση, η οποία είχε πραγματοποιηθεί τον Μάρτιο του 2021» δήλωσε ο υπουργός Οικονομικών κ. Χρήστος Σταϊκούρας.

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

**Πώς ο χειμώνας στα cryptos έγινε... Εποχή των Παγετώνων**

FORTUNE GREECE. 29/10/2022

Αυτό που προξενεί μεγάλη ανησυχία είναι το γεγονός πως δεν υπάρχει κάποιο αφήγημα. Η τιμή του πρώτου τη τάξει κρυπτονομίσματος, του bitcoin, κυμαίνεται γύρω από την περιοχή των 20.000 δολαρίων, ενώ πριν έναν χρόνο κατέγραφε ιστορικά υψηλά, στις 70.000 δολάρια.

[...] Ο τεχνολογικός δείκτης **Nasdaq** στις ΗΠΑ έχει υποχωρήσει 30% από πέρυσι – μία από τις χειρότερες επιδόσεις σε ανεπτυγμένες αγορές. Ωστόσο, η πτώση του bitcoin, **σχεδόν κατά 70%**, την ίδια περίοδο, είναι πιο απότομη, ενώ η κατάρρευση του token luna και του stablecoin terraUSD προκάλεσαν απώλειες περίπου 40 δισ. δολαρίων, κλονίζοντας την εμπιστοσύνη στα κρυπτονομίσματα. Η κεφαλαιοποίηση της αγοράς του κλάδου έχει συρρικνωθεί από 3,2 τρισεκατομμύρια δολάρια σε κάτω από 1 τρισ. δολάρια.

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Περιουσιακά στοιχεία εταιρεία

1. Κέρδη
2. Έσοδα
3. Χρήστες
4. Πατέντες (ΟΒΙ; Έκθεση αξιολόγησης;)
5. Δημοσιεύσεις
6. Προγράμματα
7. Χρηματοδότηση
8. Συνεργασίες

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### What do US early stage VCs actually consider? Top 3

Professor Kaplan surveyed 885 venture capitalists at 681 firms

- ◆ Top three criteria for early stage investment:
  - Team 96%
  - Business model 84%
  - Product 81%
  - Market 74%
  - Fit with portfolio 48%

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### What do US early stage VCs actually consider? Most important

- ◆ Most important criteria:
  - Team 53%
  - Fit with portfolio 13%
  - Product 12%
  - Business model 7%
  - Market 7%

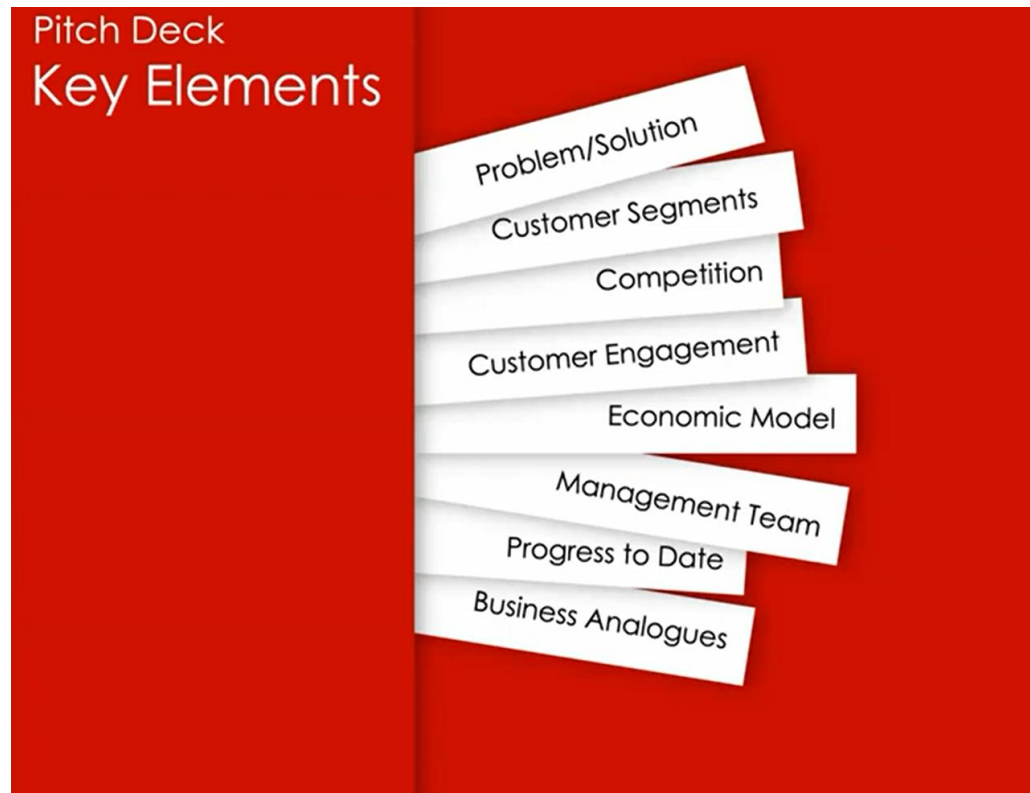
# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

## Επτά συστάσεις

1. Σύσταση ομάδας
2. Στελέχη πλήρους απασχόλησης
3. Ξεκάθαρο IP
4. Γρήγορη έξοδος στην αγορά
5. Σωστή στρατηγική ανάπτυξης
6. Χρηματοδότηση – FFFs - Funding
7. Βιωσιμότητα – Έσοδα - KPIs

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

Ποια είναι τα βασικά κριτήρια δημιουργίας μιας startup;



Πηγή: [youtube.com/watch?v=fRlxiSalJel&feature=youtu.be](https://youtube.com/watch?v=fRlxiSalJel&feature=youtu.be)

# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

Γιατί γίνεται μια εξαγορά;





# Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

**FORTUNE**  
GREECE

MAGAZINE FORTUNE TALKS LISTS ▾ LIVE MEDIA NETWORK WEB TV NEWSLETTER ...

STARTUPS

**Avocarrot: Έτοι έκλεισε το deal των 20 εκατ. δολαρίων με τη γερμανική Glispa**

23/09/2016, 13:31



[...] η Glispa με αυτή την εξαγορά εντάσσει στην εταιρεία 17 ειδικούς, που θα την ενισχύσουν σε έναν τομέα που την ενδιαφέρει άμεσα. «Είμαστε μόλις 17 άτομα, αλλά η δουλειά που βγάζουμε και το μέγεθος της αγοράς που εξυπηρετεί αντιστοιχεί σε εργασία 150 – 200 ατόμων. Από εμάς παίρνουν αυτό που τους λείπει σε τεχνολογικό επίπεδο, ενώ εμείς από την πλευρά μας μπορούμε πλέον να βασιστούμε σε ένα δίκτυο με περισσότερους από 100 πωλητές, το οποίο από αύριο κιόλας θα προωθήσει την πλατφόρμα μας». Τι περιλαμβάνει η εξαγορά και ποια είναι τα επόμενα βήματα

Η συμφωνία εξαγοράς ύψους 20 εκατ. δολαρίων μπαίνει άμεσα σε εφαρμογή. Στο πλαίσιο της συμφωνίας, η πλατφόρμα Avocarrot exchange θα εννοποιηθεί με την πλατφόρμα Ampiri της Glispa, για την καλύτερη οικονομική απόδοση των native διαφημίσεων για τους δημιουργούς κινητών εφαρμογών. Οι τέσσερις συνιδρυτές της Avocarrot καθώς και 14 ακόμα μέλη της ομάδας της θα

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών



**BEAT**  
Where next?

[...] η Beat, που ίδρυσε το 2011 –γνωστή τότε ως Taxibeat– ο Νίκος Δρανδάκης με τρεις ακόμη συνεργάτες του, [...] Την Beat εξαγόρασε έναντι 43 εκατ. ευρώ τον Φεβρουάριο του 2017 η θυγατρική της γερμανικής Daimler, My Taxi, που μετονομάστηκε τον Ιούλιο του 2019 σε Free Now.

Από την ένταξή της στην ομπρέλα της Daimler (μετονομασθείσας από την 1η Φεβρουαρίου 2022 σε Mercedes Benz), η Beat ακολουθούσε σχεδόν αυτόνομη πορεία στην Ελλάδα και τη Λατινική Αμερική.

Αυτό αλλάζει ύστερα από τη μετονομασία της σε Free Now, η οποία θα λειτουργεί σε περισσότερες από 150 πόλεις σε όλη την Ευρώπη, με την Beat να παραμένει ενεργή μόνο στη Λατινική Αμερική. Η μετονομασία σε Free Now, σύμφωνα με την εταιρεία, θα ενισχύσει τις αποδόσεις και για τους οδηγούς, που θα είναι σε θέση να εξυπηρετούν τουρίστες από όλη την Ευρώπη, επειδή οι τελευταίοι δεν θα χρειάζεται να εγκαταστήσουν τη μέχρι πρότινος τοπική εφαρμογή – την Beat. Για τη μετάβαση στη νέα εφαρμογή οι χρήστες της Beat θα πρέπει να ενεργοποιήσουν τη σχετική επιλογή μέσω του υφιστάμενου app.

[Καθημερινή - Δημήτρης Δελεβέγκος](#) 04.10.2022 • 10:25



**FREE NOW** ✓

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

# Η Microsoft εξαγόρασε την ελληνική Softomotive

Πρόκειται για τη μεγαλύτερη εξαγορά ελληνικής εταιρείας τεχνολογίας που έχει μέχρι στιγμής πραγματοποιηθεί.

[Καθημερινή Newsroom](#)

19.05.2020 • 18:51

Εκλεισε η εξαγορά της εταιρείας ελληνικών συμφερόντων Softomotive από τον αμερικανικό κολοσσό Microsoft, σύμφωνα με αποκλειστικές πληροφορίες της «Κ». Πρόκειται για τη μεγαλύτερη εξαγορά ελληνικής εταιρείας τεχνολογίας που έχει πραγματοποιηθεί μέχρι στιγμής, με το τίμημα να υπερβαίνει τα 100 εκατ. ευρώ.

Η Softomotive, με έδρα το Ηνωμένο Βασίλειο, ιδρύθηκε το 2005 από τον Μάριο Σταυρόπουλο και θεωρείται πρωτοπόρος στον τομέα της ρομποτικής αυτοματοποίησης διεργασιών (RPA – robotic process automation). Ο RPA, που συνιστά πλέον έναν από τους πιο περιζήτητους κλάδους στον τομέα της τεχνολογίας, αφορά λογισμικό που χρησιμοποιείται για να αυτοματοποιήσει διεργασίες που θα εκτελούσε κάποιος χρήστης / εργαζόμενος στον υπολογιστή. Πρόκειται, δηλαδή, για επαναλαμβανόμενες εργασίες, τις οποίες οι χρήστες εκτελούν αφιερώνοντας πολύτιμο χρόνο. Για μεγάλες εταιρείες οι επαναλαμβανόμενες αυτές εργασίες μπορεί να είναι εκατοντάδες. Το προϊόν της εταιρείας έχει εφαρμογή στον τραπεζικό και στον ασφαλιστικό κλάδο, ενώ χρησιμοποιείται και από εταιρείες που δραστηριοποιούνται στον τομέα της υγείας. Όπως αναφέρουν πληροφορίες, το πιο σημαντικό στοιχείο της συγκεκριμένης εξαγοράς είναι ότι ένας τεχνολογικός γίγαντας όπως η Microsoft επιλέγει να επεκτείνει τον κλάδο του RPA μέσω της τεχνολογίας της Softomotive. Επίσης, δεν αποκλείεται το κέντρο έρευνας και ανάπτυξης του RPA της Microsoft να στεγαστεί στην Ελλάδα.

Υπενθυμίζεται ότι το 2018 η εταιρεία λογισμικού άντλησε 25 εκατ. δολ. από την επενδυτική εταιρεία Grafton Capital, που συστάθηκε το 2014 στο Ηνωμένο Βασίλειο και η οποία έχει χρηματοδοτήσει επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στον τομέα της τεχνολογίας.

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Softomotive

Όπως αναφέρουν πληροφορίες, ακόμη και η **σύνθεση του Δ.Σ. έπαιξε** σημαντικό ρόλο στην ολοκλήρωση της εξαγοράς. Αυτό γιατί η Grafton Capital, αφού επένδυσε στην εταιρεία πριν από περίπου ενάμιση χρόνο, τοποθέτησε πρόεδρο (chairman) του Δ.Σ. τον Γάλλο επιχειρηματία Guy Berruyer, που ήταν πρώην διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας λογισμικού Sage. Η συγκεκριμένη είναι μια από τις μεγαλύτερες ευρωπαϊκές εταιρείες στον κλάδο του software, γεγονός που **επηρέασε θετικά** την επιλογή της Microsoft.

Υπενθυμίζεται ότι η εταιρεία ιδρύθηκε στην Αθήνα, ενώ το 2015 άνοιξε γραφεία στο Λονδίνο. Επίσης, έχει παρουσία στη Νέα Υόρκη, στην Ινδία και στη Νότια Κορέα. Όπως έχει ήδη γράψει και το Bloomberg σε σχετικό δημοσίευσμά του, λόγω της ανοδικής πορείας της η Softomotive έχει φθάσει να ανταγωνίζεται πολλές startups και εταιρείες παραγωγής λογισμικού.

Τέτοιες είναι η Automation Anywhere και η UiPath, η οποία, όπως αναφέρει σε προηγούμενο δημοσίευμα το Bloomberg, προγραμματίζει την εισαγωγή της στο χρηματιστήριο και πρόσφατα αποτιμήθηκε στα 7 δισ. δολάρια.

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Innoetics

## Η Innoetics πουλήθηκε 20,2 εκατ. ευρώ στη Samsung

Protagon Team 14 ΜΑΪΟΥ 2018, Πηγή: Protagon.gr

Υπεραξία **165 φορές** μεγαλύτερη από την καθαρή θέση της ελληνικής καινοτόμου εταιρείας κατέβαλαν οι Κορεάτες του τεχνολογικού κολοσσού στην εξαγορά της χρονιάς από την οποία βγήκε κερδισμένο και το ελληνικό

Ξεπέρασε τα 20 εκατ. ευρώ το τίμημα για τη μεταβίβαση της ελληνικής εταιρείας τεχνολογίας Innoetics, η οποία αναπτύσσει και διαθέτει τεχνολογίες Μετατροπής Κειμένου σε Ομιλία (Text-to-Speech Synthesis), στον πολυεθνικό κολοσσό της Samsung, σύμφωνα με συμβολαιογραφικά έγγραφα που εξασφάλισε το Protagon. Συγκεκριμένα, στις 7 Ιουλίου 2017 το ερευνητικό κέντρο «Αθηνά» μεταβίβασε στη Samsung Electronics τις **96 μετοχές που διέθετε στην Innoetics, έναντι ποσού 3,2 εκατ. ευρώ**. Την ίδια μέρα οι υπόλοιποι μέτοχοι της εταιρείας μεταβίβασαν το σύνολο των συμμετοχών τους, δηλαδή **504 μετοχές έναντι ποσού 17 εκατ. ευρώ** στον κορεατικό τεχνολογικό κολοσσό, που κατέστη ο ένας και μόνο μέτοχος της καινοτόμου ελληνικής εταιρείας. Συνολικά, η Samsung κατέβαλε ποσό άνω των 20 εκατ. ευρώ προκειμένου να αποκτήσει τον έλεγχο της Innoetics.

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Innoetics

[...] από την ανάλυση των οικονομικών καταστάσεων της ελληνικής εταιρείας, προκύπτει ότι οι Κορεάτες κατέβαλαν μία τεράστια υπεραξία, υπερπολλαπλάσια του συνόλου της καθαρής θέσης και των υποχρεώσεων της εταιρείας, που αθροιστικά έφταναν το 2015 μόλις τις 123.000 ευρώ.

Ετσι, με μία πρόχειρη εκτίμηση, η υπεραξία είναι 165 φορές μεγαλύτερη σε σχέση με το άθροισμα της καθαρής θέσης και των υποχρεώσεων της εταιρείας κατά το οικονομικό έτος 2015.

Για την Innoetics η συγκεκριμένη εξαγορά είναι τόσο αναγνώριση των τεχνολογιών που έχει αναπτύξει όσο και ένδειξη της τεράστιας ανάγκης των τεχνολογικών κολοσσών να αποκτήσουν τον έλεγχο εφαρμογών που μπορούν να προσφέρουν ανταγωνιστικό πλεονέκτημα και να ενισχύσουν τις υπηρεσίες και τα προϊόντα που παρέχουν μαζικά στους καταναλωτές όλου του πλανήτη.

Το 2015 (πρόκειται για τελευταίες διαθέσιμες οικονομικές καταστάσεις της εταιρείας) η Innoetics έκανε τζίρο 95.000 ευρώ, καταγράφοντας κέρδη ύψους 65.000 ευρώ

Το 2014, με κύκλο εργασιών μόλις 18.000 ευρώ, κατέγραψε ζημιές 69.000 ευρώ

Το 2013, με τζίρο 50.000 ευρώ, είχε ζημιές 9.000

Το 2012, με κύκλο εργασιών 38.500 ευρώ, εμφάνισε κέρδη 12.000 ευρώ.

Η Innoetics, με διευθύνοντα σύμβουλο τον Αιμίλιο Χαλαμανδάρη, ιδρύθηκε το 2006 από ερευνητές του Ινστιτούτου Επεξεργασίας του Λόγου του Ερευνητικού Κέντρου «Αθηνά»

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Innoetics

[...] από την ανάλυση των οικονομικών καταστάσεων της ελληνικής εταιρείας, προκύπτει ότι οι Κορεάτες κατέβαλαν μία τεράστια υπεραξία, υπερπολλαπλάσια του συνόλου της καθαρής θέσης και των υποχρεώσεων της εταιρείας, που αθροιστικά έφταναν το 2015 μόλις τις 123.000 ευρώ.

Ετσι, με μία πρόχειρη εκτίμηση, η υπεραξία είναι 165 φορές μεγαλύτερη σε σχέση με το άθροισμα της καθαρής θέσης και των υποχρεώσεων της εταιρείας κατά το οικονομικό έτος 2015.

Για την Innoetics η συγκεκριμένη εξαγορά είναι τόσο αναγνώριση των τεχνολογιών που έχει αναπτύξει όσο και ένδειξη της τεράστιας ανάγκης των τεχνολογικών κολοσσών να αποκτήσουν τον έλεγχο εφαρμογών που μπορούν να προσφέρουν ανταγωνιστικό πλεονέκτημα και να ενισχύσουν τις υπηρεσίες και τα προϊόντα που παρέχουν μαζικά στους καταναλωτές όλου του πλανήτη.

Το 2015 (πρόκειται για τελευταίες διαθέσιμες οικονομικές καταστάσεις της εταιρείας) η Innoetics έκανε τζίρο 95.000 ευρώ, καταγράφοντας κέρδη ύψους 65.000 ευρώ

Το 2014, με κύκλο εργασιών μόλις 18.000 ευρώ, κατέγραψε ζημιές 69.000 ευρώ

Το 2013, με τζίρο 50.000 ευρώ, είχε ζημιές 9.000

Το 2012, με κύκλο εργασιών 38.500 ευρώ, εμφάνισε κέρδη 12.000 ευρώ.

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Innoetics

Η Innoetics, με διευθύνοντα σύμβουλο τον Αιμίλιο Χαλαμανδάρη, ιδρύθηκε το 2006 από ερευνητές του Ινστιτούτου Επεξεργασίας του Λόγου του Ερευνητικού Κέντρου «Αθηνά», έχοντας ως στόχο την εμπορική αξιοποίηση της επιστημονικής έρευνάς στις τεχνολογίες φωνής που σήμερα βρίσκονται στην πρώτη γραμμή της τεχνολογίας για τις ανάγκες βελτίωσης της επικοινωνίας μεταξύ ανθρώπων και μηχανών, μέσα από εφαρμογές αναγνώρισης φωνής και μετατροπής κειμένου σε ομιλία.

Χαρακτηριστικά παραδείγματα τέτοιων εφαρμογών είναι οι φωνητικοί, ψηφιακοί βοηθοί της Amazon, Alexa της Apple, Siri και της Samsung, Bixby, γύρω από την οποία μπορεί κανείς να υποθέσει ότι θα εργαστεί η ομάδα της Innoetics.

Άλλωστε, μετά την εξαγορά, η εταιρεία αποσύρθηκε από τις εμπορικές δραστηριότητές της και πλέον παρέχει υπηρεσίες μόνο στη μητρική της.



## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Η Επιτροπή Ανταγωνισμού ενέκρινε την εξαγορά των **delivery.gr, e-table.gr, eKioskys** και **Inkat ΑΕ** από την **Delivery Hero**

Η ανακοίνωση της Επιτροπής Ανταγωνισμού

Σε συνεδρίαση της Ολομέλειας της Επιτροπής Ανταγωνισμού στις 18 Απριλίου 2022 (Απόφαση 775/2022), αποφασίστηκε, ομόφωνα, η έγκριση της γνωστοποιηθείσας συγκέντρωσης, από την «DELIVERY HERO SE» που αφορά στην απόκτηση αποκλειστικού ελέγχου επί των εταιριών α) «ΑΛΦΑ ΔΙΑΝΟΜΕΣ Α.Ε.», β) «INKAT SA», γ) «DELIVERY I.K.E.» και δ) «E-TABLE I.K.E», στη βάση των δεσμεύσεων που ανέλαβε η Delivery Hero SE έναντι της Επιτροπής Ανταγωνισμού, υπό τους εκεί αναλυτικά προβλεπόμενους όρους και προϋποθέσεις (διορθωτικά μέτρα) , σύμφωνα με το άρθρο 8 παρ. 6 και 8 του ν. 3959/2011.

Η Delivery Hero SE αποτελεί τη μητρική εταιρία ομίλου στην Ελλάδα, θυγατρική της οποίας είναι η εταιρία «Online Delivery A.E.», η οποία λειτουργεί τη διαδικτυακή πλατφόρμα παραγγελιών «efood», μέσω της οποίας οι καταναλωτές συνδέονται με εστιατόρια, σούπερ μάρκετ, καταστήματα ψιλικών και λοιπά τοπικά καταστήματα, καθώς και η εταιρεία «Delivery Hero Dmart Greece A.E.», η οποία λειτουργεί το διαδικτυακό κατάστημα ψιλικών «efood market». Αναφορικά με τις εξαγοραζόμενες: (α) η «Άλφα Διανομές Α.Ε.» δραστηριοποιείται στην αγορά της χονδρικής διανομής αγαθών σούπερ μάρκετ· (β) η

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών

### Η Επιτροπή Ανταγωνισμού ενέκρινε την εξαγορά των **delivery.gr, e-table.gr, eKioskys** και **Inkat ΑΕ** από την **Delivery Hero**

Η ανακοίνωση της Επιτροπής Ανταγωνισμού

Σε συνεδρίαση της Ολομέλειας της Επιτροπής Ανταγωνισμού στις 18 Απριλίου 2022 (Απόφαση 775/2022), αποφασίστηκε, ομόφωνα, η έγκριση της γνωστοποιηθείσας συγκέντρωσης, από την «DELIVERY HERO SE» που αφορά στην απόκτηση αποκλειστικού ελέγχου επί των εταιριών α) «ΑΛΦΑ ΔΙΑΝΟΜΕΣ Α.Ε.», β) «INKAT SA», γ) «DELIVERY I.K.E.» και δ) «E-TABLE I.K.E.», στη βάση των δεσμεύσεων που ανέλαβε η Delivery Hero SE έναντι της Επιτροπής Ανταγωνισμού, υπό τους εκεί αναλυτικά προβλεπόμενους όρους και προϋποθέσεις (διορθωτικά μέτρα) , σύμφωνα με το άρθρο 8 παρ. 6 και 8 του ν. 3959/2011.

Η Delivery Hero SE αποτελεί τη μητρική εταιρία ομίλου στην Ελλάδα, θυγατρική της οποίας είναι η εταιρία «Online Delivery Α.Ε.», η οποία λειτουργεί τη διαδικτυακή πλατφόρμα παραγγελιών «efood», μέσω της οποίας οι καταναλωτές συνδέονται με εστιατόρια, σούπερ μάρκετ, καταστήματα ψιλικών και λοιπά τοπικά καταστήματα, καθώς και η εταιρεία «Delivery Hero Dmart Greece Α.Ε.», η οποία λειτουργεί το διαδικτυακό κατάστημα ψιλικών «efood market». Αναφορικά με τις εξαγοραζόμενες: (α) η «Άλφα Διανομές Α.Ε.» δραστηριοποιείται στην αγορά της χονδρικής διανομής αγαθών σούπερ μάρκετ· (β) η

## Χρηματοδότηση Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας Εφαρμοσμένη Οικονομική Νεοφυών Εταιρειών



Η BugSense είχε δημιουργηθεί το **2011** από τους Παναγιώτη Βασιλείου και Γιάννη Βλαχογιάννη και ανέπτυξε μία πλατφόρμα η οποία βοηθούσε τους προγραμματιστές εφαρμογών να βρίσκουν τα σφάλματα στον κώδικά τους και να τα διορθώνουν. Έχοντας χρηματοδοτηθεί με ένα ποσό μόλις λίγο πάνω από τα 100.000 δολάρια από Ελληνοαμερικανούς ιδιώτες επενδυτές στη Σίλικον Βάλει, η εταιρεία **δύο χρόνια** μετά εξαγοράστηκε για ένα ποσό που φαίνεται πως είχε ξεπεράσει **τα 10 εκατ. δολάρια**. Τότε, σχεδόν σύσσωμη η ομάδα της εταιρείας -περί τα 15 άτομα- είχε μετακινηθεί στο Σαν Φρανσίσκο, προκειμένου να ενσωματωθεί στη Splunk, αναλαμβάνοντας την παρουσία των προϊόντων της εταιρείας στο mobile.